



Энергия ХАКАСИИ

№ 3

февраль 2002 года



Владимир БУРАЧЕВ:
«Новые тарифы будем оспаривать»

Энергетика в лицах



Владимир БУРАЧЕВ: «Новые тарифы будем оспаривать»

Периодически тарифы на электрическую и тепловую энергию, благодаря сообщениям средств массовой информации, попадают в центр общественного внимания. Это всегда происходит в канун их очередного повышения. И, как правило, в контексте неприятия – опять, мол, у энергетиков разыгрался аппетит, а наши кошельки будут от этого худеть. Затем также быстро, как и возникла, волна общественного интереса к энерготарифам спадает, чтобы возникнуть перед их очередным повышением. И тогда опять какая-то часть СМИ ополчается против энергетиков – снова эти ненасытные покушаются на наши кровные...

И что любопытно – тон в таких кампаниях задают... специалисты Региональной энергетической комиссии (РЭК). Они до вынесения окончательного решения по тарифам упрекают энергетиков в мыслимых и немыслимых грехах. По их комментариям у общественного мнения складывается убеждение, что в менеджменте «Хакасэнерго» собрались люди, мягко говоря, малопрофессиональные, цель которых правдами и неправдами добиться выгоды только для своей фирмы, а остальное их не волнует. А вот РЭК, напротив, всячески препятствует наступлению таких амбиций и спасает, таким образом, всех от разорительного набега на кошельки.

Но ирония в том, что всем хорошо известно – энергетические тарифы всегда увеличивались и будут увеличиваться впредь, и не по прихоти энергетиков, а в соответствии с законами рынка. С этим следует мириться, если мы с вами выбрали нынешнюю модель хозяйствования. Здесь важнее видеть другое: когда в экономике что-то не так, это «не так» обязательно выйдет боком. И тогда вопрос только в том, кто и какие издержки от этого понесет. Иными словами, любое решение – это выбор в пользу определенного варианта развития событий.

Свой выбор сделала и Региональная энергетическая комиссия, введя с 1 февраля новые тарифы на тепловую и электрическую энергию.

Конечно, всех идеально устраивают

щих тарифов и цен не бывает. Всегда кто-то с определенной долей основания видит себя ущемленным. И это понятно – интерес у каждой стороны свой. Но в том и задача РЭК, как государственного регулирующего органа, чтобы разные интересы, в данном случае энергетиков и потребителей, были сбалансированы, как этого требует принцип консенсуса. Это сложно, но если будет иначе, то никто не знает, что нас ждет дальше, и главное – как бу-

дет себя выглядеть вся энергосистема, от самочувствия которой зависит самочувствие каждого, через год-другой. Вот почему к новым тарифам иначе, как критически, относиться нельзя. И вообще, трудно избавиться от ощущения, что при их формировании, помимо экономических, работали какие-то другие факторы – политические, конъюнктурные... Хотя именно в этом случае главенствовать должны только законы экономики.

По долгу службы мне довелось видеть работу над новыми тарифами, что называется, изнутри, поскольку сам участвовал в ней. И потому трудно согласиться с такой критикой со стороны членов РЭК в наш адрес, что мы, дескать, вовремя не представили тех или иных документов или не смогли обосновать наши расчеты. Могу с полной ответственностью подтвердить: все с нашей стороны делалось в соответствии с требованиями правовых актов, более того, любые запросы РЭК выполнялись, по сути, мгновенно. И когда в РЭК говорят, что, если бы не медлительность энергетиков, то новые тарифы могли появиться раньше, возможно, с 1 января, то это, мягко говоря, далеко от действительности, как и от позиции самой РЭК. Во-первых, получается, что РЭК, противореча себе, готова была на месяц раньше заставить всех платить за энергию больше, а во-вторых, если она видела в этом экономическую необходимость, то почему не согласилась с ней?

Нет, здесь действовала другая логика. Читатель вправе спросить – какая? Мне трудно ответить, поскольку для этого надо обладать дополнительной информацией, но, во всяком случае, какая-то особая – уж точно. Приведу примеры.

Для начала о тарифах для оптовых потребителей-перепродавцов, в роли которых выступают муниципальные предприятия жилищно-коммунальной сферы. Как известно, именно они обеспечивают энергией многочисленных потребителей, собирают плату за нее и ведут расчеты с Энергосбытом. Многим, и уж тем более жителям Черногорска, наверняка еще памятна декабрьская ситуация с многочисленными отключени-

ями электрической энергии в этом городе, которые были вызваны накоплением долгов муниципальным предприятием «Энергетик». Тогда «Энергетик» покупал электрическую энергию по 11 копеек за один киловатт-час, и до сих пор не может погасить свой долг. И тогда же в числе аргументов в свое оправдание черногорцы заявляли – покупной тариф для них слишком велик, и коммунальщикам, если они будут сполна рассчитываться с энергетиками, не остается денег для жизни. И действительно, «Энергетик», кроме энергетиков, задолжал всем, кому можно, включая бюджет.

Но вот с 1 февраля покупной тариф для кризисного Черногорска в лице «Энергетика» возрос до 15,7 копеек за

один киловатт-час электрической энергии. Много это или нет? Давайте посмотрим, какие условия получили другие перепродавцы, которые относятся к одной с черногорцами группе энергоснабжающих организаций. В МП «Абаканские электрические сети» покупной тариф теперь составляет 9,5 копеек, ГП «Усть-Абаканские районные электрические сети» сейчас берет энергию по 11,2 копейки, ГУП «Аскизские РЭС» – по 11,9. И совершенно неизвестное ООО «Саянская энергетическая компания» получает право покупать энергию на республиканском рынке по 12 копеек за киловатт-час.

Еще можно понять ситуацию с МП «Абаканские электросети»: здесь реализуется программа модернизации электросетей, и потому предприятию дают возможность зарабатывать больше и соответственно тратить на нее. Но черногорский-то «Энергетик», для которого распределение и продажа энергии является основным занятием и где существует раздельный учет затрат на транспортировку и сбыт электроэнергии и другие виды деятельности, поставлен в один ряд с теми перепродавцами, у которых все иначе. К этой группе относятся предприятия ЖКХ Боградского, Ширинского, Таштыпского районов. К тому же в Черногорске с сетями еще большие проблемы, чем в Абакане, и потому здесь также нужны средства, и немалые, на их восстановление и развитие. Где же, спрашивается, экономическая логика? И почему кризисное предприятие заведомо дискриминируется?

По имеющейся у нас неофициальной информации, РЭК исходила из того, что «Хакасэнерго» намерено в скорой перспективе взять черногорские сети на свой баланс, ну и пусть, мол, берет их и мучается с ними. Но проблема в том, что взять сети на баланс – дело не одного дня, а долг города за энергию, получается, будет расти быстрее, чем раньше. Кроме того, мы видим здесь нарушение законодательства о конкуренции.

Владимир БУРАЧЕВ: «Новые тарифы будем оспаривать»

Окончание. Начало на стр. 2

Спорными представляются условия для деятельности на энергетическом рынке нового потребителя-перепродавца - ООО «Саянская энергетическая компания». Во-первых, это совершенно неизвестная компания, на момент вынесения решения о тарифах ее даже не было в числе потребителей «Хакасэнерго». Во-вторых, покупать у нас энергию она будет по 12 копеек, продавать по 16,835 копейки, получая прибыль, таким образом, 4,835 копейки при том, что энергосистема имеет только 3,7 копейки с одного киловатт-часа. Можно ли при ответственном и здравом подходе к регулированию допускать, чтобы перепродавец, который сам только и выступает как посредник, зарабатывал больше, чем энергосистема с ее затратами на энергоснабжение региона?..

Мы считаем, что надо вырабатывать принципы формирования затрат на содержание сетей. А они, в свою очередь, должны исходить из удельных расходов на один километр линий и одну подстанцию. И быть, бесспорно, одинаковыми в регионе для всех. В данном же случае нас явно ущемляют, создавая больше льгот за наш счет неизвестному участнику рынка.

Своего рода мина замедленного действия заложена РЭК в том разделе тарифного документа, который касается приобретаемой у Саяно-Шушенской ГЭС энергии. Уже известно, что в первом квартале отпускной тариф на нее будет увеличен на 15-17 процентов. Но для нашей энергосистемы в новых тарифах этот момент не учтен. Что из этого следует? Введенные с 1 февраля новые тарифы будут действовать не менее трех месяцев. А через пару месяцев «Хакасэнерго» столкнется с перспективой заполучить так называемый кассовый разрыв, или, иначе говоря, денег не будет хватать на то, чтобы на ФОРЭМе купить требуемый для республики объем энергии. Придется покупать меньше, что означает сокращение энергоснабжения какой-то части потребителей.

Энергетики, предвидя увеличение покупного тарифа на ФОРЭМе, предложили РЭК включить в новые тарифы и средства на обслуживание кредита, который мы предполагали взять для устранения кассового разрыва и сохранения способности покупать энергию в прежнем объеме. Такой вариант предусмотрен российским законодательством. Но РЭК, хорошо понимая, что нас ожидает, тем не менее, исключила из тарифов проценты за кредит.

Оценивая условия, в которых оказалась энергосистема с появлением нынешних тарифов, можно сказать, что ей предлагают не развиваться, а, напротив, отступать, терять наработанное. Много об этом говорилось ранее и это неоспоримый факт, что наша база стареет быстрыми темпами. В частности, прошлым летом на информационной конференции, посвященной проблемам региональной энергетики, приводились

убедительные примеры и данные, но, увы, вся эта информация оказалась не услышанной, на нее не обратили внимания те, от кого зависят решения о положении в энергетике.

Вот и на сей раз РЭК сократила статьи расходов на строительство котла № 4 на Абаканской ТЭЦ и новых линий электропередачи, ремонтные работы, техперевооружение, покупку топлива. И сократила существенно, что лишает энергосистему выполнять утвержденную правительством Хакасии инвестиционную программу на 2000-2005 годы. Ею, в частности, предусмотрен ввод в нынешнем году четвертого котла. Но постоянное недофинансирование привело сначала к тому, что пусковой срок перенесли на 2003 год, а теперь он отодвинулся еще на год. Закрыто финансирование строительство новых линий электропередачи ВЛ-110 Боград - Бородино и Боград-Советская Хакасия, подстанции в Арбатах. Нам предлагают прекратить здесь работы, что означает бросить объекты на разграбление. Но это не только недальновидно, а и некорректно с экономической точки зрения. Любое замораживание уже вложенных средств невыгодно потому, что истраченные деньги не работают, а возобновление стройки после перерыва неумолимо потребует дополнительных затрат. Это - аксиоматично.

Мы предлагали свой вариант - добавить на инвестиционные цели 45 миллионов, и все острые углы сразу исчезают. Не дали. Зато РЭК настойчиво пытается регулировать распределение амортизационных отчислений, что вообще невозможно по существующей методике. Эти средства изначально предназначаются на финансирование программ техперевооружения, реконструкции и обновления объектов, имеющих износ более 60 процентов фондов. И все они утверждены РАО «ЕЭС», находятся там на контроле. РЭК, зная об этом, предлагает часть средств направить на строительство. Скрепя, что называется, сердце, мы пошли на это, понимая, что нужен компромисс. Так что часть амортизационных отчислений направляется нами на достройку 4-го котла.

Очень спорной представляется позиция РЭК в определении базы расчетов, что напрямую влияет на итоговые параметры тарифов, делает их ошибочными. В частности, по статье «Вспомогательные материалы», если брать за базу 2001 год, затраты «Хакасэнерго» в новом году составят 80627 тысяч рублей. Правление РЭК считает их необоснованно завышенными.

Почему - не объясняют, а энергосистема лишилась на свои нужды 17 миллионов рублей.

По таким же мотивам мы недополучаем по статье «Услуги производственного характера» 5,5 миллиона рублей

на оплату подрядных работ на ремонте энергетического оборудования.

И уж совсем анекдотичной выглядит ситуация с топливом для Абаканской ТЭЦ. Энергетики и члены РЭК согласились, что уголь следует покупать с Бородинского и Переяславского разрезов в пропорции 50 на 50 - этот маневр сокращает расходы. А далее комиссия сделала вывод, что для нашей производственной программы будет достаточно 716,3 тыс. тонн угля, при этом дважды выполнила процедуру



корректировки одного из параметров расчетов. В действительности для гарантированного теплоснабжения требуется - и это подтверждено расчетами - 763 тысячи тонн топлива. И опять - нехватка 12,5 миллиона рублей.

Понятно, что мы не согласны с такими дефектами в тарифном документе и будем настаивать на исправлении этих ошибок уже при следующем пересмотре тарифов, который по закону возможен через три месяца после введения очередных. Более того, мы будем оспаривать в законном порядке и обоснованность нынешних тарифов. Это нужно сделать хотя бы потому, что все участники рынка, а государство в лице регулирующего органа, каким является Региональная энергетическая комиссия, такой же субъект рыночных процессов, как и энергетика, не имели бы возможности совершать произвольные действия, как это, к сожалению, случилось.

Владимир БУРАЧЕВ,
заместитель генерального
директора ОАО «Хакасэнерго»
по экономике

P.S. Как стало известно, протокол разногласий на введенные с 1 февраля тарифы на электрическую энергию уже направлен от имени ОАО «Хакасэнерго» в Региональную энергетическую комиссию. Аналогичный документ в адрес Федеральной энергетической комиссии пойдет в ближайшее время.

Правительство РФ на заседании 24 января с.г. приняло решение о повышении тарифов на электроэнергию, отпускаемую с ФОРЭМ, на 20,2%. Очевидно, что такого уровня тарифов недостаточно для того, чтобы обеспечить надежную и бесперебойную работу энергопредприятий в течение года и подготовку к будущей зиме.

Жесткая позиция Правительства, которое стремится ограничить рост тарифов естественных монополий (в 2002 году также существенно снижен предполагавшийся рост цен в «Газпроме» и МПС) объяснима. Уровень инфляции, определенный параметрами Федерального бюджета, не должен превысить 13-14%. Несмотря на то, что рост монопольных тарифов занимает не более 20-25%

акционером которой является государство, РАО «ЕЭС России» будет искать возможности обеспечить нормальную работу энергопредприятий при установленном Правительством РФ уровне тарифов. Однако добиться этого, продавая электроэнергию по неадекватным ценам, будет гораздо сложнее.

Сезонный характер производства вынуждает энергопредприятия весной-осенью привлекать заемные средства для финансирования кассового разрыва. Маловероятно, что государственные и коммерческие банки накануне очеред-

Заниженные тарифы не принесли особой пользы экономике. Потребители не видели стимула для того, чтобы экономить почти дармовую электроэнергию. Какая там экономия, когда доля затрат на энергию не превышает 7-8% в структуре затрат промышленных предприятий. А население и вовсе тратит на оплату электроэнергии не более 1,5% своих доходов, т.е. почти в 4 раза меньше, чем на водку и табак.

Неудивительно, что энергоемкость российского ВВП постоянно увеличи-

Тарифы и экономика РАО «ЕЭС»

Энергетики снова будут донорами

в общем объеме роста цен в стране, Правительство решило не рисковать и снизило размер увеличения тарифов почти вдвое по сравнению с первоначальными предложениями энергетиков. Таким образом, энергопредприятия вновь будут участвовать в подъеме промышленного производства в привычной роли «доноров» экономики.

Комментарий эксперта:
Павел ТЕПЛУХИН, президент управляющей компании «Тройка-Диалог»:

Для повышения эффективности российского производства и его конкурентоспособности на мировых рынках необходимо, чтобы тарифы были повышены. Без этого у предприятий нет стимула внедрять энергосберегающие технологии.

Чтобы мы, наконец, узнали, какова реальная цена электроэнергии, т.е. рыночная цена, нужно внедрять рыночные отношения в этом секторе. Этот вопрос необходимо решать, как можно быстрее. И тогда Правительство не будет тратить силы на то, чтобы определить и установить «правильные» тарифы.

Впрочем, комментируя решение Правительства РФ, министр экономического развития и торговли Герман Греф назвал его «компромиссным», а премьер-министр Михаил Касьянов отметил, что допускает возможность нового повышения тарифов во второй половине 2002 года, «если возникнет необходимость».

В том, что такая необходимость возникнет, сомневаться, похоже, не приходится. По оценкам экспертов РАО «ЕЭС России», при установленном размере тарифов не менее 15 АО-энерго закончат 2002 год с убытками, а не менее 18 АО-энерго – с низкой рентабельностью (от 0 до 5%).

Суммарный объем убытков только по АО-энерго в 2002 году может превысить 2,5 миллиарда рублей. Кроме того, убыточными станут практически все федеральные станции.

Безусловно, как компания, главным

ного отопительного сезона 2002-2003 г. предоставят кредитные средства убыточным и низкорентабельным предприятиям энергетики. Но даже если все это произойдет, финансовое состояние энергокомпаний не позволит вернуть привлеченные средства. Кроме того, установленные тарифы не оставляют энергетикам возможности для маневра при повышении цен на топливо и комплектующие. «Энергия России» уже писала о приостановке поставок угля в ряд энергокомпаний Сибири и Дальнего Востока из-за непомерных ценовых требований поставщиков угля. Очевидно, что число подобных проблем в условиях заниженных тарифов в 2002 г. существенно возрастет, что отнюдь не способствует повышению надежности энергоснабжения потребителей.

В очередной раз сдерживая тарифы, Правительство рекомендовало естественным монополиям работать над снижением издержек. В РАО «ЕЭС России» с начала 2001 г. уже реализуется Программа сокращения издержек, направленная на экономию затрат во всех дочерних компаниях холдинга. По предварительным оценкам, в 2001 г. фактическая экономия затрат в целом по РАО «ЕЭС России» превысила 10 млрд. руб. Однако очевидно, что этот ресурс не безграничен, и введение подобных мер в административном порядке не сможет полностью компенсировать ущерб от действия заниженных энерготарифов.

Многие ссылаются на то, что в 2001 г. рост тарифов опередил уровень инфляции. Однако на протяжении предыдущих 10 лет цены на энергию существенно отставали от общего роста цен в стране и, особенно, от роста цен на топливо.

Только цифры:

В течение 1990-2001 гг. рост энерготарифов отставал от:

- от роста цен в промышленности – в 1,5 раза;
- роста цен на топливо – в 2,8 раза;
- роста потребительских цен – в 2 раза.

вается. Только в течение 1991-2001 гг. электроемкость промышленности нашей страны выросла в 1,5 раза. В то же время в странах Запада в условиях высоких и постоянно растущих тарифов, наблюдался обратный процесс.

Только цифры:

Электроемкость российского ВВП выше, чем:

- в США – в 2,5 раза;
- в Японии – в 3 раза;
- во Франции – в 4 раза;
- в Великобритании и Германии – в 4,5 раза.

Да что там Запад! Наши соседи по СНГ за 10 лет независимости научились экономить дорожающее электричество. В результате в большинстве республик бывшего СССР энергоемкость экономики гораздо ниже, чем в России.

Только цифры:

Электроемкость ВВП в России – одна из самых высоких среди стран СНГ. Так, она выше, чем:

- в Молдове – в 1,5 раза;
- в Беларуси – в 2 раза;
- в Армении – в 3 раза.

В ноябре 2001 г. Правительство РФ утвердило Федеральную целевую программу «Энергоэффективная экономика», на реализацию которой требуется свыше 7 трлн. руб. По расчетам Правительства к 2001г. электроемкость ВВП РФ должна снизиться на 26%. Таким образом, государство, с одной стороны, разрабатывает меры по снижению энергоемкости производства, а с другой, сдерживает естественный рост цен на энергию и тем самым не создает условий для ее экономии. В то же время электроемкость ВВП Армении в течение 1991-2001 гг. снизилась почти на 60% только потому, что потребители приучились экономить дорогостоящую электроэнергию.

Татьяна МИЛЯЕВА
*(«Энергия России»,
№ 2, январь 2002г.)*



Поздравляем!

ЗЕЗЕКАЛО

Александра

Николаевича,

начальника ЦДС ОАО

«Хакасэнерго» –

с 50-летием

КРАСНОПОЛЬСКОГО

Валентина Петровича,

начальника отдела право-

вых отношений ОАО

«Хакасэнерго» –

с 55-летием

ШПИЛЕВСКУЮ Ольгу

Михайловну,

начальника отдела кадров

Абаканской ТЭЦ –

с юбилеем

Всех работников ОАО

«Хакасэнерго» –

с Днем защитников

Отечества!



Идет учеба

Гражданская оборона

ЭТО СЕРЬЕЗНО

В ОАО «Хакасэнерго» начался полугодовой учебный период по программе подготовки работников акционерного общества на случай возникновения на энергетических объектах чрезвычайных ситуаций. О том, как проходит учеба и какие цели она преследует, рассказывает начальник штаба по ГО и ЧС энергокомпании Владимир Иванович Кожевников:

– Энергетика – та сфера жизнеобеспечения всего региона, которая, с одной стороны, является потенциально подверженной влиянию разного рода обстоятельств, вызывающих так называемые нештатные ситуации. Здесь все – и пожары, и стихийные явления, и крупные аварии, и терроризм, наконец. А с другой, должна всегда действовать как часы и, главное, надежно. Именно этими двумя основными факторами и определяется значение учебы в системе гражданской обороны, которая в нашем акционерном обществе началась в январе – в филиалах, а 6 февраля – в управлении. В частности, в управлении скомплектованы 7 учебных групп общей численностью до 230 человек.

Весь учебный период распределен на полгода. Дважды в месяц – по 1-й и 3-й средам – проходят теоретические занятия, в конце периода предполагаются командно-штабная тренировка или штабные учения, которые призваны проверить основательность нашей теоретической подготовки. Подобные тренировки, кстати, в качестве своеобразных промежуточных экзаменов в филиалах начинаются уже в феврале. 19 февраля штабная тренировка состоится в Южных электрических сетях, чуть позже – в Саянских, а также на Абаканской ТЭЦ. А на 19 марта намечена штабная тренировка в управлении. На ней предстоит отработать все действия командно-начальствующего состава, которые необходимо предпринимать в тех случаях, если потребуются эвакуация и спасение людей, находящихся под завалами, а также на верхних этажах поврежденных или горящих зданий и сооружений. Подобные штабные тренировки должны пройти и в филиалах «Хакасэнерго».

Как вы понимаете, все эти навыки требуют постоянной теоретической и практической шлифовки – никто же не знает, какая беда и когда она случится. Поэтому к возникновению нештатных ситуаций всем нам следует быть готовыми постоянно.

Звучит тривиально, а на деле от степени готовности к действиям в экстремальных ситуациях подчас зависит все – в первую очередь, сама жизнь. События

11 сентября в Нью-Йорке и Вашингтоне тому яркое подтверждение. Трагедия там обрушилась, что называется, моментально, и ничего не ожидавшие люди вынуждены были вступить в борьбу за свою жизнь. О событиях того кошмарного дня известно теперь многое, но я хочу подчеркнуть такую деталь. С верхних этажей небоскребов торгового центра люди спускались по маршевым лестницам. Легко представить, что могло твориться, если бы всех охватила паника или кто-то, скажем так, повел себя грубо. Но, как теперь известно, пленники погибающих небоскребов, оказавшись в невероятно сложной ситуации, проявили паразитическую жестокость и гуманность по отношению друг к другу. В прессе появились примеры того, как, спасаясь, люди помогали тем, кто не мог самостоятельно передвигаться, прежде всего, инвалидам, оказывали медицинскую помощь нуждающимся в ней, и по лестницам двигались так, чтобы не создавать помех друг другу.

Все эти детали говорят о высоких мобилизационных возможностях человека. А они, с вою очередь, зависят от его морально-психологических качеств. Вот почему наша учеба преследует и такую цель, как поддержание подходящего остроты морально-психологического состояния наших работников, если они вдруг в ней окажутся. Надо сказать, что воля человека проявляется наилучшим образом, если он имеет серьезную подготовку по курсу ГО и ЧС. Давно подмечено, что больше всего неблагоприятных последствий возникает в тех случаях, когда оказавшийся в опасности человек теряет, раскисает. И, напротив, спасается тот, кто знает, как вести себя в трудную минуту, и как помочь себе и своему товарищу, если он в этой помощи нуждается. Словом, начавшаяся в энергокомпании учеба как раз и направлена на то, чтобы вооружить каждого нашего работника соответствующими его служебной ответственности знаниями и навыками на случай действий в условиях ЧС.



КАЛЕЙДОСКОП

Цвет автомобиля и благополучие государства

Самый популярный цвет автомобилей в США – серебристый. Об этом сообщили эксперты компании «Дюпон аутомотив», одной из ведущих в Америке фирм по изготовлению краски и деталей отделки для автоиндустрии. На протяжении последних 50 лет компания отслеживает тенденции в области окраски машин, проводя регулярные опросы потребителей, чтобы производители могли вовремя среагировать на изменения капризного спроса.

Согласно последнему исследованию, в прошлом году серебристый цвет преобладал почти во всех классах проданных в США легковых автомобилей – от компактных до микроавтобусов и внедорожников. «Серебристый цвет замечательно отражает тот диктуемый технологическим прогрессом образ жизни, который старается вести сегодняшние потребители», – отметил один из руководителей «Дюпон аутомотив» Роберт Дейли.

На втором месте по популярности – белый цвет, затем следуют черный, темно-синий, темно-зеленый, красный, бежевый, золотистый, ярко-красный и серый. Белую окраску, в частности, предпочитало большинство покупателей автомобилей дорогих марок. Любопытно, что и в Европе в прошлом году покупатели чаще всего ос-

танавливали свой выбор на машинах серебристого цвета. Специалисты компании считают, что в ближайшие пару лет все большую популярность будут приобретать золотистый и желтый цвета. Но серебристый вряд ли уступит свои позиции. По-прежнему будут в моде так называемые «долгжители» – краски патристических тонов: белый, красный и синий. А тем более после потрясания Америку 11 сентября терактов и последовавшего всплеска патриотизма.

«Дюпон аутомотив» предлагает автомобильной промышленности корпорациям от 200 до 300 оттенков всех цветов радуги. Но из них реально в производстве находят применение лишь 20 проц. Остальные отсеиваются, поскольку на них нет спроса у массового потребителя. Конечно же, за дополнительную плату в США можно заказать машину любой расцветки. Как заверяют некоторые эксперты, есть прямая связь между популярностью окраски машин и положением страны.

В годы экономических спадов и войн покупатели больше склонны приобретать автомобили серых или темных тоналностей. Когда экономика в хорошем состоянии, то людям в большей степени нравятся яркие краски.

ИТАР-ТАСС, Нью-Йорк

Квас теснит кока-колу

Невиданной до сих пор борьбой за рынок прохладительных напитков веждо лидером в этой области компанией «Кока-кола» и местными производителями кваса начался новый год в Латвии. За последнее время квас «отвоевал» 30 проц. латвийского рынка безалкогольной продукции, потеснив с занимаемых позиций гиганта мировой индустрии, заявляют местные экономисты.

По оценкам экспертов, только за период 1999-2000гг. убытки «Кока-колы» на местном рынке составили 1 млн долларов. Своим возвращением на экономические просторы Прибалтики традиционный напиток «застойных времен» обязан, в первую очередь, дешевизне. Полтора литра кваса стоят здесь почти на 50 проц. меньше, чем бутылка иностранной газировки. Большую роль в возвращении кваса на прибалтийский рынок играет и чувство ностальгии по «советским» продуктам, которое испытывают многие граждане республик бывшего СССР.

Нынешняя ситуация характерна не только для Латвии. В соседней Эстонии производство кваса также набирает все большие обороты, завоевывая, казалось бы, прочные позиции западных производителей безалкогольных напитков. В качестве ответных мер «Кока-кола» приобрела крупнейший эстонский бренд кваса – «Линнус Кали». Латвийский производитель соков компания «Гутта» запустила на рынок новую линию – квас собственного производства для детей и диабетиков. Тем не менее эти попытки местных и иностранных производителей безалкогольной продукции идти в ногу со временем не привели к кардинальным изменениям. Квас продолжает свое триумфальное шествие.

ИТАР-ТАСС, Рига



Что такое «электронные деньги»

Расчёты по пластиковым картам

Сбербанка России

держателей карт СБЕРКАРТ несколько тысяч пунктов выдачи наличных денег и банкоматов, а также около тысячи предприятий торговли и сферы услуг по всей России. В Абакане установлен один банкомат, оборудова-

но два пункта выдачи наличных (ул. Пушкина, 165 – здание Сбербанка и ул. Чертыгашева, 102). В данный момент ведется работа по установке еще одного банкомата, работающего в круглосуточном режиме, а также оборудуются дополнительные пункты выдачи наличных в различных районах города. Таким образом, обладатель карты может снять свои деньги практически в любом районе Абакана.

Снятие наличных по картам в пределах Хакасии и Красноярского края происходит бесплатно. На остальной территории Российской Федерации владетель карты заплатит комиссию в размере 1%. Пункты выдачи СБЕРКАРТ оборудованы в Минусинске, планируется введение в действие системы обслуживания в Черногорске и Саяногорске.

Карточки международных платежных систем (VISA, Eurocard/MasterCard, Cirrus/Maestro и др.) имеют и совсем удивительные для России свойства. Их владельцы получают возможность пользоваться сетями торговых точек и банкоматов по всему миру. На пластиковой карте без занесения в таможенную декларацию вы можете перевести через границу любые суммы валюты, ведь сама по себе пластиковая карточка не является денежным средством и потому декларированию при пересечении границы РФ не подлежит. Сотрудники таможенной службы в случае обнаружения у вас пластиковой карточки (например, при личном досмотре) не вправе требовать от вас декларирования суммы или сумм, имеющихся на вашем счете или счетах в банке, выданном карточкой. Таким образом, действующее на настоящий момент ограничение в недеklarируемую сумму при пересечении границы на пластиковые карточки не распространяется, и за границей вы вольны тратить все свои средства.

При желании на карточку можно переводить зарплату. Но переводить можно не только зарплату. Карточка открывает возможность совершать самые оперативные и практически бесплатные переводы денег. Дело в том, что по специальному распоряжению владельца карточки его счет может пополняться другими лицами. Это очень удобно.

Личная карта, в том числе карта для выплаты заработной платы, предназначена для оплаты товаров и услуг в торговых и сервисных предприятиях, входящих в систему электронных расчетов Сбербанка России, для получения наличных средств в любом регионе России, независимо от того, где карточка была выдана, а также хранения и перевозки крупных сумм. При этом на остаток средств на карточном счете начисляется льготная процентная ставка (2%), аналогичная вкладу «До востребования». К тому же при покупке пластиковой карте клиент Сбербанка получает скидку.

В Абакане сейчас карточки Сбербанка России принимаются к оплате в сети продуктовых магазинов «ВСК» со скидкой 2%, ведется работа по установке торговых терминалов на АЗС и в других магазинах города.

Держателем карточки является физическое лицо, подавшее заявление, имеющее счет карточки в Банке и получившее в пользование карточку. На карточке (в памяти микропроцессора) хранится информация о держателе карточки, сроке действия карточки, сумме денежных средств, переведенных на карточку, и последних операциях, совершенных с применением карточки. Для защиты карточки держатель самостоятельно устанавливает два пароля (ПИНа): на зачисление денежных средств на карточку и на списание денежных средств с карточки. Для замены ПИНов необходимо обратиться в любое учреждение Банка, выполняющее операции с микропроцессорными карточками, или воспользоваться банкоматом. Проведение операций производится только по предъявлению карточки. Предъявление документов, удостоверяющих личность держателя, при совершении операций по карточке не требуется. Любое лицо, предъявившее карточку и знающее ПИН, имеет право на совершение операций по карточке. Карточка является собственностью Банка и выдается во временное пользование на 12/24 месяцев. Срок действия карточки может быть продлен еще на 12/24 месяцев по месту выдачи карточки. Но при использовании пластиковой карты необходимо соблюдать следующие меры предосторожности: ни в коем случае не сообщать посторонним лицам свой личный код, не хранить код вместе с картой, не выпускать карту из поля зрения. Более подробную информацию о карточных продуктах вы можете получить по телефону в Абакане 4-36-51.

Константин ХАМЦОВ,
сотрудник Абаканского отделения № 8602 Сбербанка РФ

Абаканское отделение Сбербанка России предлагает работникам ОАО «Хакасэнерго» использовать прогрессивную систему расчетов и хранения денег с применением пластиковых карт. Эта система в России действует с 1997 года. В Красноярском крае с ее помощью получают заработную плату и ведут повседневные расчеты в магазинах и иных учреждениях более 70 тысяч человек. «Пластиковые деньги» начинают работать и в Хакасии. Сегодня мы знакомим с их возможностями.

Важнейшее достоинство пластиковой карты в сравнении с наличными деньгами - безопасность: с нее не снимешь деньги, если неизвестен секретный код, а к тому же карточный счет в банке будет заблокирован по первому же звонку об утере карты. Посторонний никогда не сможет заглянуть в нее, как в кошелек. А мнение, что человек, имеющий карточку, заведомо состоятелен и потому представляет интерес для ворюшек, всего лишь ложный стереотип. Обладателями пластиковых карт сегодня в равной степени выгодно стать не только состоятельным людям, но и студентам, и мелким служащим, словом, всем, кто следует духу времени.

Достоинства «электронных денег» - безграничны. Но, прежде всего, важно, что можно обходиться без больших наличных сумм, а если в Вашем кошельке окажется недостаточно денег для оплаты той или иной покупки, выручит карточка. Оплата крупных покупок или услуг с помощью «пластиковых денег» проще и удобней.

В настоящее время Сбербанк России обслуживает карточки СБЕРКАРТ и международных платежных систем (VISA, Eurocard/MasterCard, Cirrus/Maestro и др.).

Основным принципиальным отличием пластиковой карточки Сбербанка России СБЕРКАРТ является использование микропроцессора, который представляет собой, по сути, микрокомпьютер. На сегодняшний день это самая широкая и разветвленная в России сеть филиалов и магазинов, обслуживающих карточки СБЕРКАРТ, которая постоянно растет и расширяется. По картам СБЕРКАРТ можно получить наличные деньги и оплатить товары и услуги практически во всех городах России. К услугам